

Vi er et av de mest fremadstormende og innovative unge selskapene i Sveits med over 200 ansatte. Vi har utviklet og produsert mobile og stasjonære ladestasjoner for el-biler med stor suksess siden 2014. Med Juice Booster 2, for eksempel, er vi den globale markedslederen i sitt segment. Vi utvider stadig denne posisjonen i andre sektorer og markeder.

Til dette ser vi etter deg

Salgssjef Strategisk salg Skandina- via regionen Norway

we want
your

SKILLS **PAPERS**

not your



juice-world.com
/jobs

Du skaffer deg våre neste store, strategiske og viktige kunder i ditt hjemland Norge, hvor du allerede bor.

Du trenger en sikker følelse av hvor noe kommer til å skje. Du må kunne videreutvikle behov, utvikle forståelse for fordeler og fordeler, forhandle intelligent internasjonalt og få til avtaler – kort sagt: du må ha bevist suksess i strategisk salg med tilhørende salgssykluser. I motsetning til mange andre bransjer trenger du solid teknisk kunnskap hos oss. Ikke bry deg med å søke hvis du ikke er villig til å vise at du har en urokkelig positiv tro og at du kan gjøre det umulige. Vi ønsker virkelig å sette deg på prøve. Vi jobber i høyt tempo og det forventes at du selv ser hvor innsats er nødvendig, tar initiativ og tar jobben hjem selv med iherdig grundighet.

Til gjengjeld vil du bli belønnet med mye frihet, kompetanse og ansvar. De fantastiske selgerne på teamet vårt elsker å dele sin dyptgående innsikt mens de forventer at du også vil være en toppspiller. Hvis du er en topp nybedriftselger, så er denne jobben muligheten du har ventet på. Og fagbrev eller universitetsgrad er selvsagt positivt, men du kan se at vi måler deg opp mot det du kan og ikke mot det som står på papiret. Selvfølgelig vil du spille en nøkkelrolle i vår salgssuksess.

Vi tilbyr:

- et dynamisk arbeidsmiljø i et ungt team
- en uavhengig tilnærming til arbeid, med en høy grad av selvstendighet
- korte veier til beslutninger
- muligheter for at du skal kunne utvikle deg profesjonelt og gi et betydningsfullt bidrag
- en sjanse til å delta i banebrytende framskritt
- en firmabil

Du bringer:

- bevis på erfaring og suksess innen strategisk salg: en jeger, ikke en gårdbruker
- skarpt kundefokus og forhandlingsferdigheter
- svært fleksibel, løsnings- og målrettet tilnærming med en sterk følelse av personlig ansvar
- svært gode språkferdigheter på engelsk og tysk
- rask i oppfatningen og skarp teknisk forståelse
- førerkort for personbil



Hvis du vil vite hva du går inn på:
https://youtu.be/kOOTU_rTajU

Søk kun hvis du er villig til å oppnå det umulige med en urokkelig positiv holdning. En jobb hos Juice er ikke en ponnifarm. Hos oss vil du bli skikkelig utfordret. Du vil bli belønnet med mye spennvidde, kompetanse og ansvar. Et diplom er ikke en hindring, men som du kan se: vi vil dømme deg etter dine gjerninger, ikke etter dine papirer.

Vårt tverrfaglige team her er fleksibelt, dynamisk, engasjert, fantasifullt og morsomt. Og det er akkurat slik du må være hvis du vil være i toppform hos oss. Hvis alt dette passer, vil vi være lykkelige sammen.

Introduksjonen og grunnopplæringen finner sted i Bachenbülach, Sveits. Nær Zürich flyplass. Din arbeidsplass og salg vil da være i Norge.

Last opp dine meningsfulle søknadsdokumenter på tysk eller engelsk via [denne lenken](#).

Hvis du har spørsmål, vennligst kontakt oss
Justin Wettengel, rekrutterer, +41 41 510 02 19.

Vi vil ikke ha standardapplikasjoner; så vennligst navngi CVen din som [\[YourName\]_wantsJUICE.pdf](#). Så vi kan raskt filtrere dem ut av de kjedelige. Og vi er avhengige av direkte søknader, så vi betaler ingen gebyrer til rekrutterere.

Og forresten: JUICE har nettopp vunnet prisen «Best Places To Work» for andre gang på rad. Takk til våre fremragende ansatte som hjalp oss med å oppnå denne prisen i 2020 og 2021 i anonyme undersøkelser!



Welcome to the JUICE WORLD

Juice Technology AG
Juice Services AG
Juice Power AG
Juice Telemetrics AG
Kasernenstrasse 2
CH-8184 Bachenbülach

info@juice-technology.com
juice-world.com

Telefon
+41-41 510 02 19