

Wir sind eines der aufstrebendsten und innovativsten Jungunternehmen der Schweiz mit bereits über 200 Mitarbeitenden. Seit 2014 entwickeln und produzieren wir sehr erfolgreich mobile und stationäre Ladestationen für Elektroautos. Mit dem Juice Booster 2 zum Beispiel sind wir in seinem Segment weltweit marktführend. Diese Position bauen wir laufend aus, in weitere Sparten und Märkte.

Als Ergänzung zum Team suchen wir dich als

VERKAUFSBERATER / ACCOUNT MANAGER B2B ITALIEN / TESSIN (m/w/d)

we want
your

SKILLS & PAPERS

not your



juice-world.com
/jobs

Dein Fokus liegt in der unermüdlichen Neukundenakquise von unseren nächsten grossen und strategisch wichtigen Kunden in Italien und dem Tessin. Neben dem aktiven Aufbau deiner Sales Pipeline qualifizierst und schliesst du wesentliche Verkaufschancen mit einer hohen Erfolgsquote ab. Dazu gehört die eigenständige Identifizierung der wichtigsten Stakeholder in den Zielorganisationen, das Koordinieren von Treffen mit diesen Entscheidungsträgern, um so deine Verkaufsziele zu erreichen.

Im Gegensatz zu anderen Branchen brauchst du bei uns ein gutes technisches Verständnis, damit du deine Interessenten und Kunden perfekt beraten kannst

Wir bieten:

- Dynamisches Arbeitsumfeld in einem leistungsorientierten und erfolgreichen Team
- Revolutionäre Produkte in der Zukunftsbranche Elektromobilität
- Atemberaubendes Wachstum und somit eine hervorragende Weiterbildungsmöglichkeit
- Selbständige Position mit hohem Autonomiegrad und kurze Entscheidungswege
- Mitwirkung an einer zukunftsweisenden Entwicklung
- Leistungsgerechte Entlohnung

Du bringst mit:

- Nachweisbare Erfolgsbilanz und Erfahrung in der Gewinnung wesentlicher und profitabler neuer Geschäfte
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Erstklassige Fähigkeiten im zwischenmenschlichen Bereich und im Umgang mit Entscheidungsträgern
- Hohe Flexibilität, Selbstverantwortung, lösungs- und zielorientiertes Vorgehen
- Ausgezeichnete kommunikative und schriftliche Fähigkeiten auf Deutsch und Englisch und Italienisch
- Belastbarkeit, Tatkraft und ein unstillbares Verlangen neue Geschäftsmöglichkeiten zu finden und zu gewinnen
- Führerschein und Reisebereitschaft



Wenn du wissen willst, worauf du dich einlässt:
https://youtu.be/kOOTU_rTajU

Bewirb' dich nur, wenn du bereit bist, mit einer unerschütterlich positiven Haltung das Unmögliche zu leisten. Ein Job bei Juice ist kein Ponyhof. Bei uns wirst du richtig gefordert. Belohnt wirst du mit viel Spielraum, Kompetenz und Verantwortung. Ein Diplom ist zwar nicht hinderlich, aber du siehst: Wir werden dich an deinen Taten messen, nicht an deinen Papieren.

Unser interdisziplinäres Team ist flexibel, dynamisch, einsatzstark, ideenreich und witzig. Und genau so musst du sein, wenn du bei uns zur Hochform auflaufen willst. Wenn das alles passt, werden wir gemeinsam glücklich.

Deine Einarbeitung findet in unserem Hauptsitz in Bachenbülach, Schweiz statt. Anschliessend befindet sich dein Arbeitsort in Chiasso (TI).

Lade deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen auf Deutsch oder Englisch über [diesen Link](#) hoch.

Bei Fragen wende dich gerne an
Justin Wettengel, Recruiter, jobs@juice-technology.com

Wir haben keine Lust auf Standardbewerbungen; benenne deshalb bitte deinen CV als [\[DeinName\]_wantsJUICE.pdf](#). So können wir dich schnell aus den Langweilern rausfiltern. Und wir setzen auf Direktbewerbungen, bezahlen also keine Gebühren an Personalvermittler.

Und übrigens: JUICE hat soeben zum dritten Mal in Folge den «Best Places To Work»-Award gewonnen. Danke an unsere herausragenden Mitarbeiter, die uns 2020, 2021 und 2022 in anonym durchgeführten Erhebungen zu diesem Preis verholfen haben!



Welcome to the JUICE WORLD

Juice Technology AG
Juice Services AG
Juice Power AG
Juice Telemetrics AG
Kasernenstrasse 2
CH-8184 Bachenbülach

info@juice-technology.com
juice-world.com